

FY 2020 Highlights – Executive Summary



2018-2019

2020

Seconda fase di riposizionamento strategico:

- Cessione Mondadori France
- · Riduzione perimetro attività print dell'area Media
- Sviluppo attività digitali

Consolidamento economico e finanziario

- ✓ Ebitda adj. € 110,4 mln
- ✓ Cash flow ordinario € 48,4 mln
- ✓ PFN/EBITDA Adj. = 0,7x* con PFN a € -55,4 mln

Resilienza del Gruppo nell'anno dell'emergenza:

- Libro rappresenta oltre il 90% del margine del Gruppo
- Tempestiva ed efficace reazione del management che ha garantito:
 - ✓ continuità aziendale e condizioni di sicurezza del luogo di lavoro
 - ✓ difesa della redditività attraverso incisive azioni di contenimento dei costi

Incremento efficienza e ulteriore deleverage finanziario

- ✓ Ebitda adj. € 98,1 mln
- ✓ Cash flow ordinario € 51,2 mln
- ✓ PFN/EBITDA Adj. = 0,2x*con PFN a € -14,8 mln

FY 2020 Highlights – Executive Summary



Q4 2020

- Conferma del trend di costante miglioramento della situazione economica: performance complessiva del Gruppo positiva nonostante provvedimenti restrittivi dell'attività del canale Retail in chiave anti pandemica
- Prosecuzione dell'eccezionale crescita del mercato del Libro Trade (+17% circa yoy)
- > Beneficio di ristori per l'attività museale che hanno compensato gli effetti negativi del lock-down

FY 2020

- **EBITDA margin al 13,2%** superiore rispetto al 12,5% del FY19
- Ricavi in calo del 14% a perimetro omogeneo:
 - Modesta riduzione del settore Libri grazie alla resilienza della Trade e alla stabilità della Scolastica
 - Significativa contrazione delle aree
 - Media per la forte contrazione dei ricavi pubblicitari
 - Retail per i provvedimenti di distanziamento sociale e conseguente chiusura dei punti vendita
 - Museale per la sostanziale sospensione delle attività durante tutto l'esercizio
- Rilevante generazione di cassa (CF ordinario € 51,2 mln), anche per effetto dell'incasso dei ristori, con conseguente significativo deleverage finanziario nonostante il contesto deteriorato (PFN a -15 mln; PFN/EBITDA = 0,2x*)

Covid-19

- Reazione rapida e supporto costante alla popolazione aziendale volto alla salvaguardia della salute e alla business continuity
- Preservazione della continuità aziendale attraverso interventi tecnologici ed organizzativi volti a consentire il ricorso a soluzioni di smart-working
- Difesa della redditività aziendale attraverso un'incisiva riduzione di costi (€48 mln) anche mediante ricorso agli strumenti e agli ammortizzatori sociali messi a disposizione dalle autorità di governo (es.CIGO)
- Supporto alla filiera attraverso la concessione di dilazioni di pagamento alle librerie e l'accorciamento delle condizioni di pagamento di fornitori

* Ante IFRS16



FY 2020 Highlights – Risultati vs Guidance



Risultati superiori alle attese

OBIETTIVI

RISULTATI

RICAVI

EBITDA adj. %

Cash Flow Ordinario

PFN (escl. IFRS16)

-16-18% vs FY19

12%

Prosecuzione trend di generazione di cassa

< PFN FY 2019

-15,9% (-14% a pari perimetro)

13,2%

€51 mln vs 48 mln nel FY19

€ -14,8 mln vs -55,4 mln a fine 2019

FY 2020 Highlights – Risultati vs Guidance



BUSINESS RESILIENCE

COST REDUCTION

LONG-TERM SUSTAINABLE COST ACTION

Resilienza del business grazie alla «tenuta» del Libro ed alla severa disciplina gestionale, dimostrata anche in un anno eccezionale...

.... largamente supportata da significative riduzioni di costo ...

- Redditività % superiore al FY 2019
- Incremento generazione di cassa
- Rafforzamento finanziario

- Costo del lavoro € 22 mln
- Costi di struttura € 6 mln
- Costi operativi € > 20
 mln

... che costituiranno la base nel 2021 di una nuova e incisiva azione di efficienza sui costi:

- Ulteriore efficientamento dei costi di struttura
- Il venire meno degli ammortizzatori sociali impone azioni di contenimento del rimbalzo del costo del lavoro
- Continua razionalizzazione del portafoglio dei punti di vendita Retail



FY 2020 Highlights – Focus Covid-19



People Safety

- Costituzione di un Comitato di Crisi interno incaricato di gestire la crisi
- Pubblicazione di un Protocollo aziendale anti-contagio
 - Organizzazione *Smart-working* per la quasi totalità dei lavoratori
 - Lancio di una piattaforma intranet per dialogo costante con l'azienda

Dotazione dei dispositivi protezione individuale e aziendali e sanificazione degli ambienti di lavoro

Introduzione di sistemi di diagnosi rapida ed efficace, in particolare per lo screening di massa: tamponi rapidi sono stati messi a disposizione di tutta la totalità dei lavoratori (oltre 2.550 test tra tamponi e sierologici)

Business Continuity

Interventi di contenimento del costo del lavoro anche mediante il ricorso ad ammortizzatori sociali, fruizione ferie pregresse e riduzione della retribuzione variabile del management

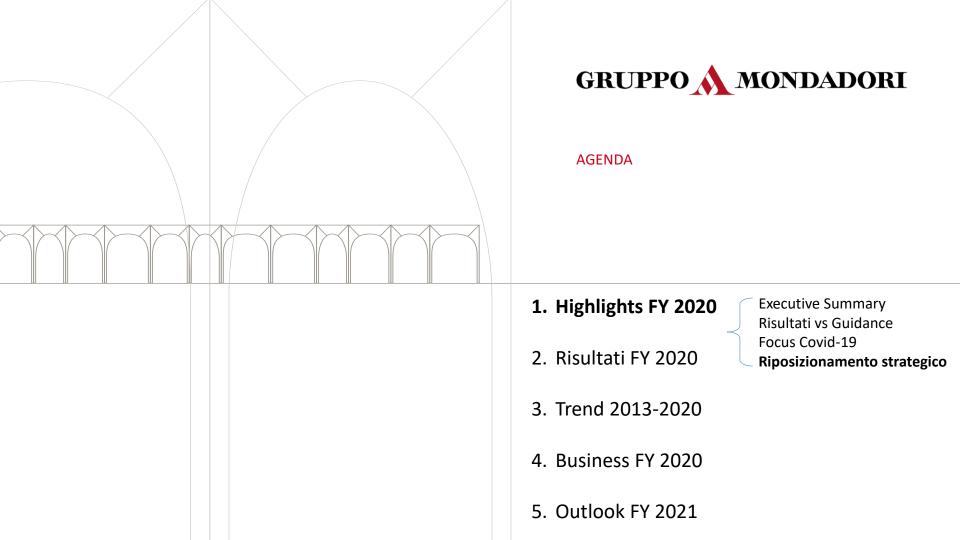
Ulteriori interventi di riduzione dei costi operativi

- Rimodulazione del piano editoriale dell'area Trade
- Accorpamento e ri-calendarizzazione delle uscite di alcune testate dell'area Media

Politica di dilazione dei pagamenti a favore delle librerie durante il lock-down volti a supportare la filiera del settore editoriale

nterventi sui costi

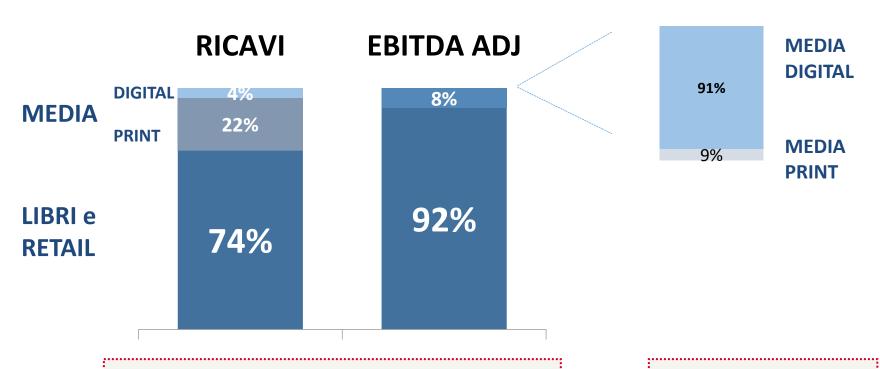
sui



FY 2020 Highlights – Conferma del riposizionamento strategico

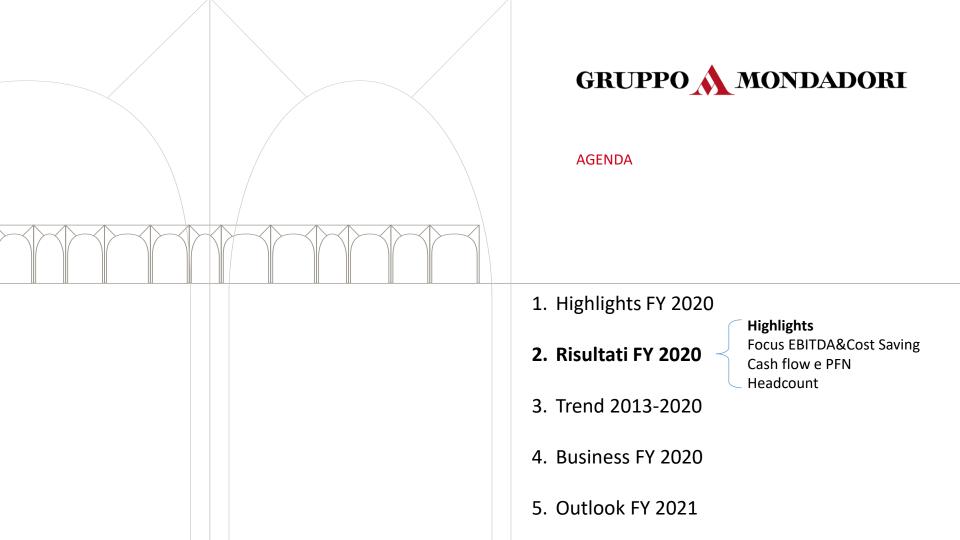


Importante intervento di de-risking del business model



Il Libro contribuisce oggi ad oltre il 90% del margine del Gruppo

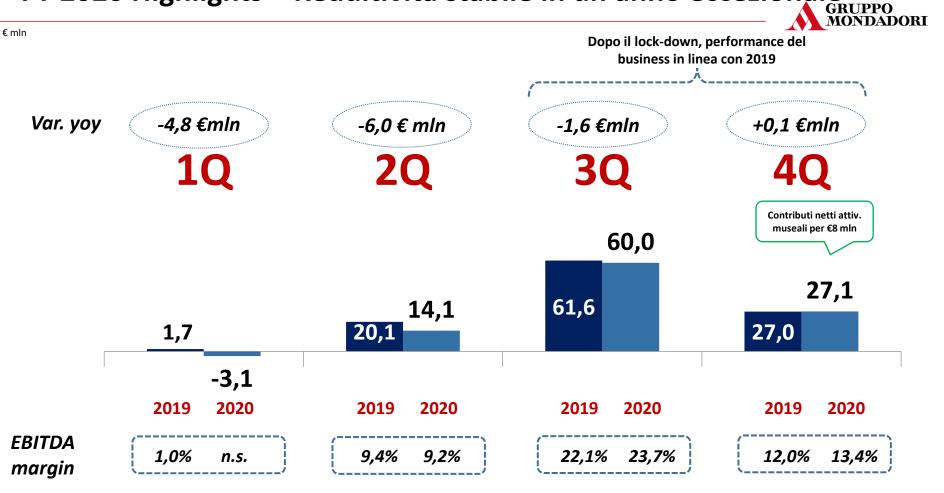
....il rimanente è generato dal digitale



FY 2020 Highlights - FY20

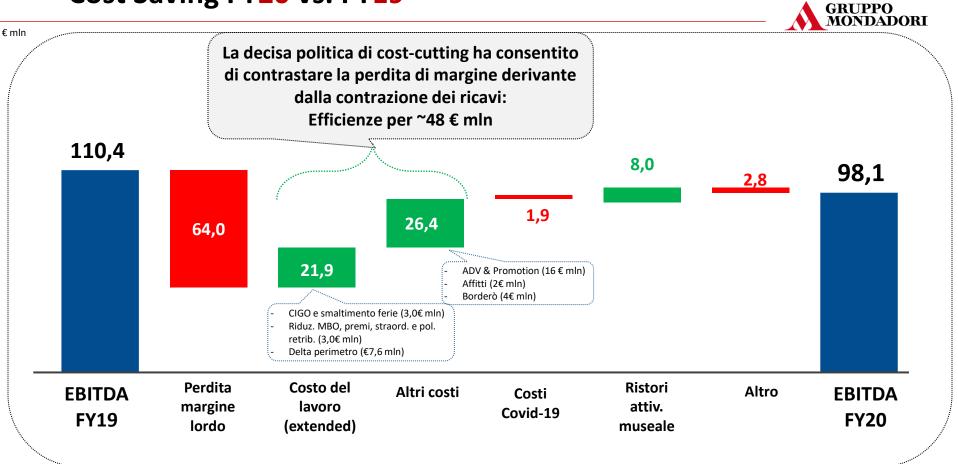


FY 2020 Highlights - Redditività stabile in un anno eccezionale





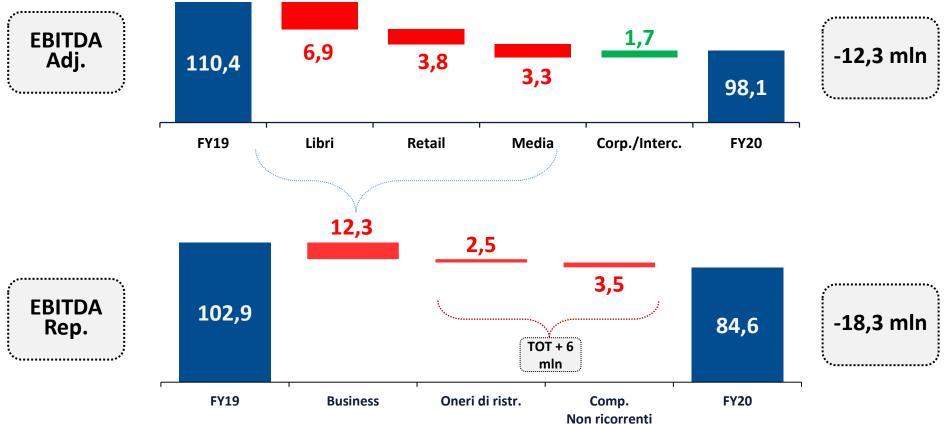
Cost Saving FY20 vs. FY19



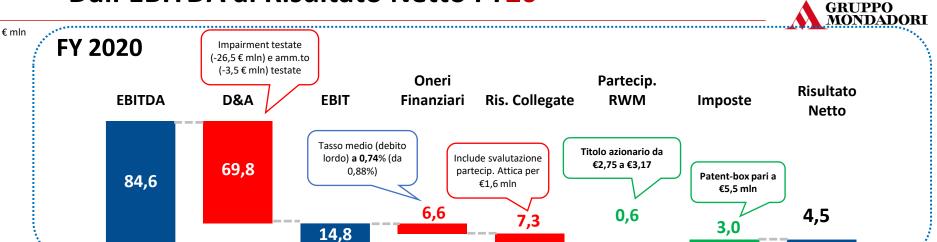
Evoluzione EBITDA FY20



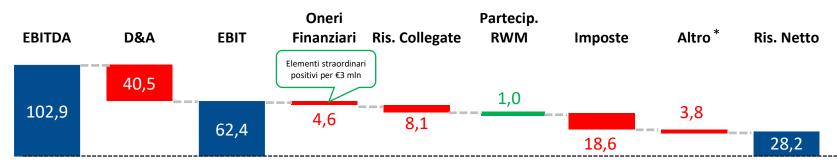


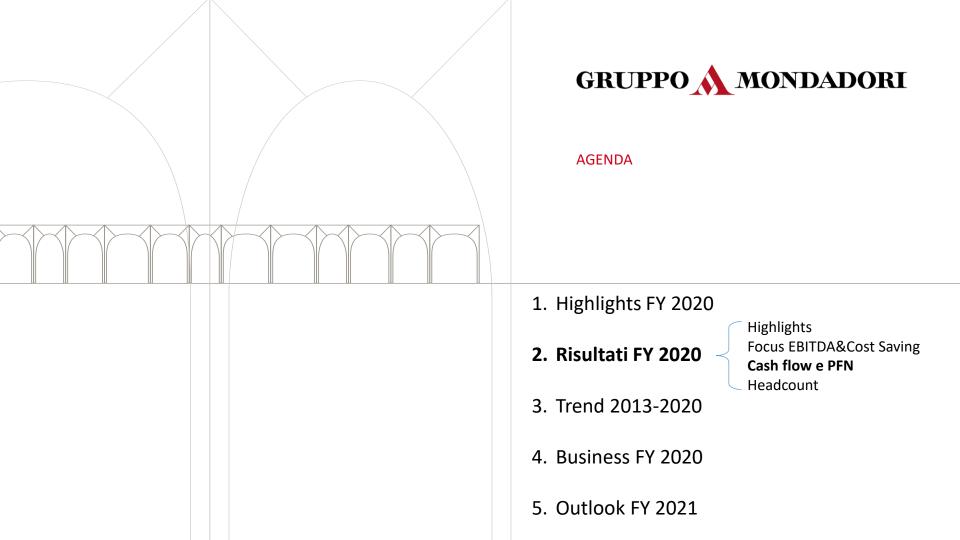


Dall'EBITDA al Risultato Netto FY20



FY 2019

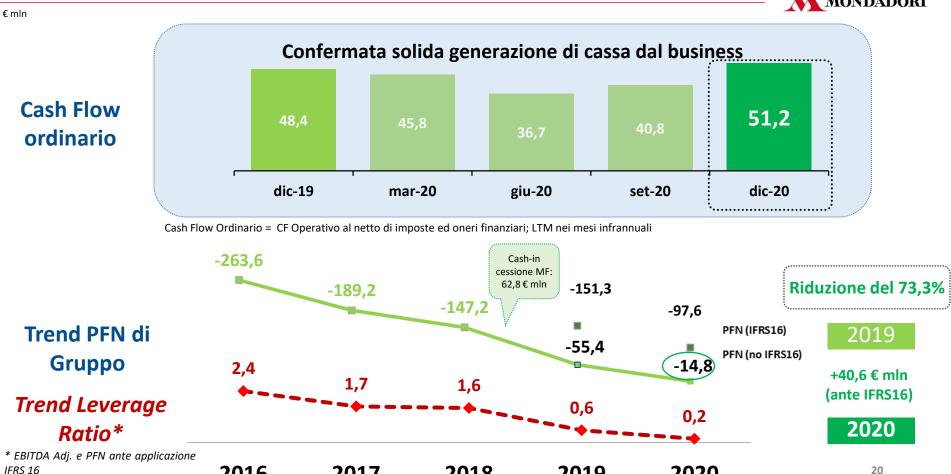




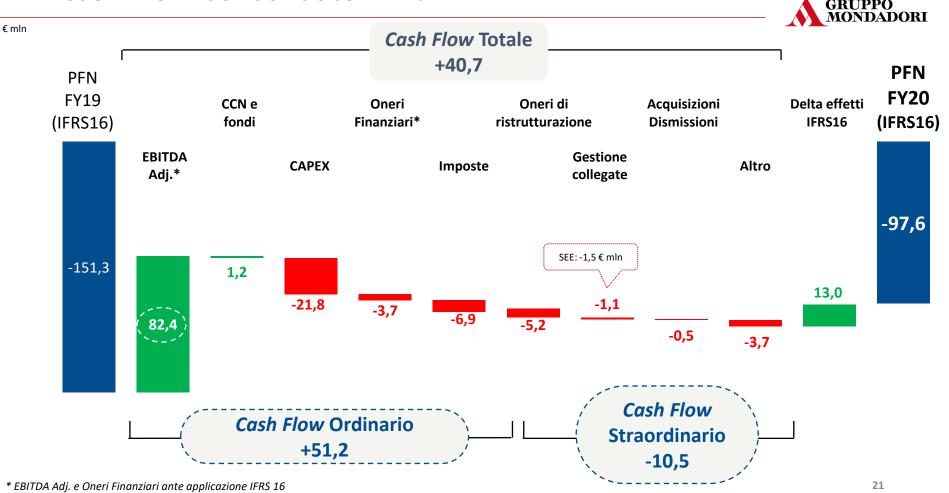
Cash Flow e PFN Dicembre 20

IFRS 16





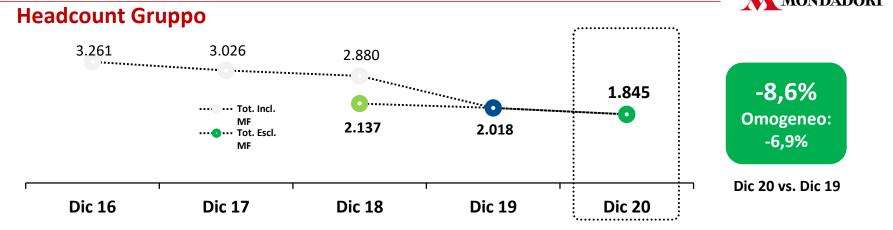
Cash Flow Consolidato FY20



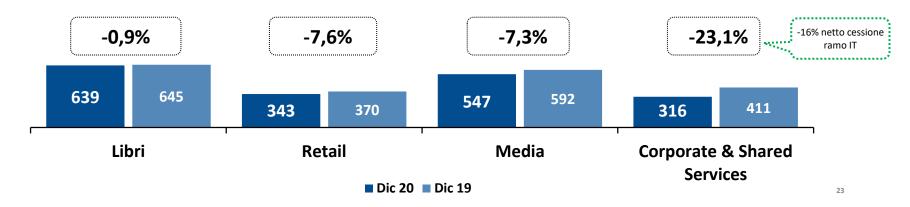


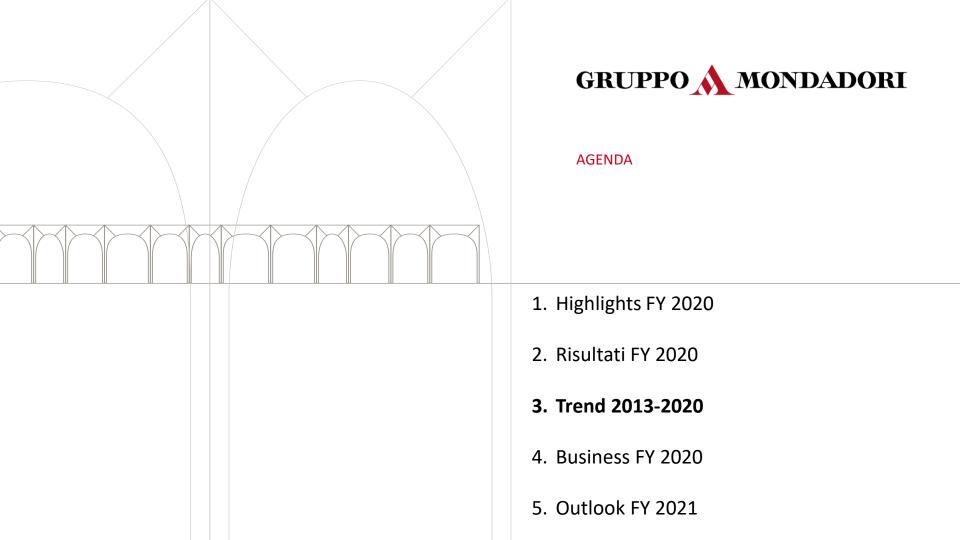
Evoluzione Headcount FY20



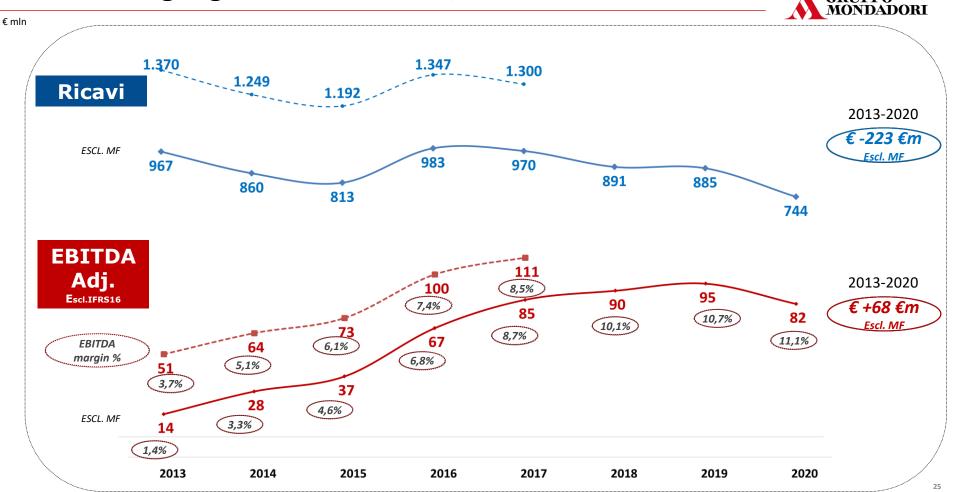


Headcount per BU



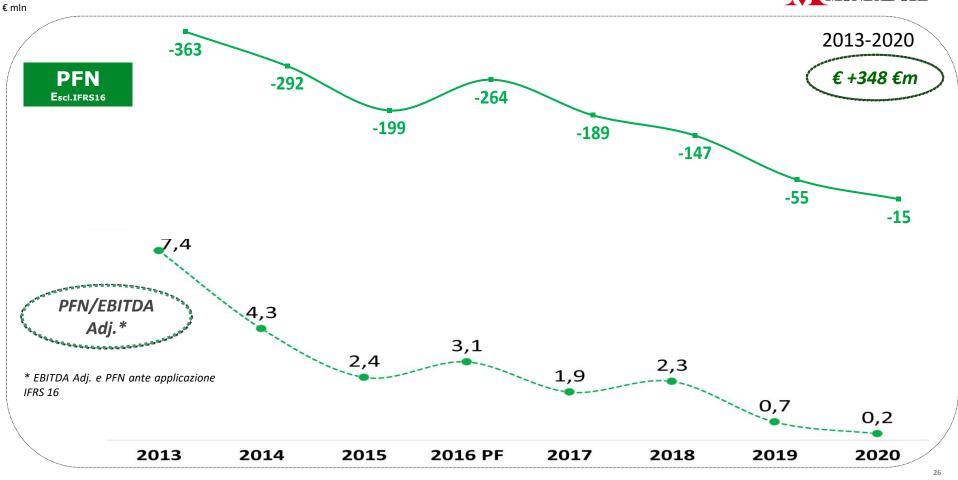


FY 2020 Highlights – Trend 2013 / 2020



FY 2020 Highlights – Trend 2013 / 2020





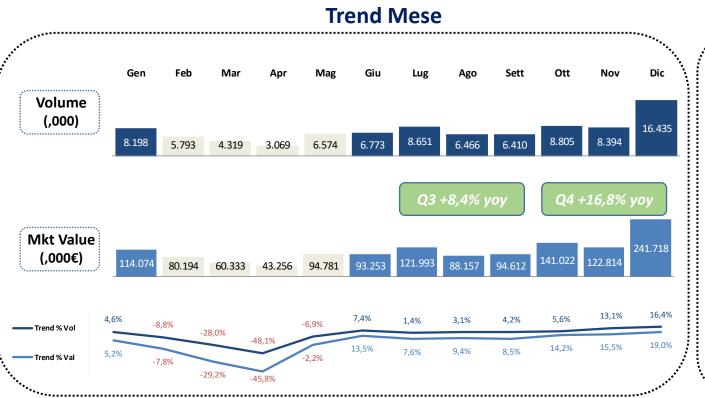


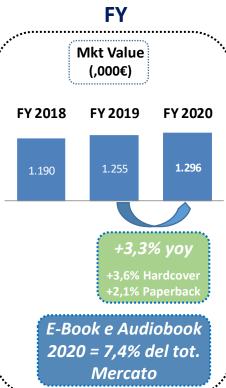


Mercati – Libri Trade FY 2020



Il recupero del Libro Trade post primo lock-down: +13,5% yoy





Mercati – Classifiche e Novità 2020



10 titoli nella Top 20 del 2020

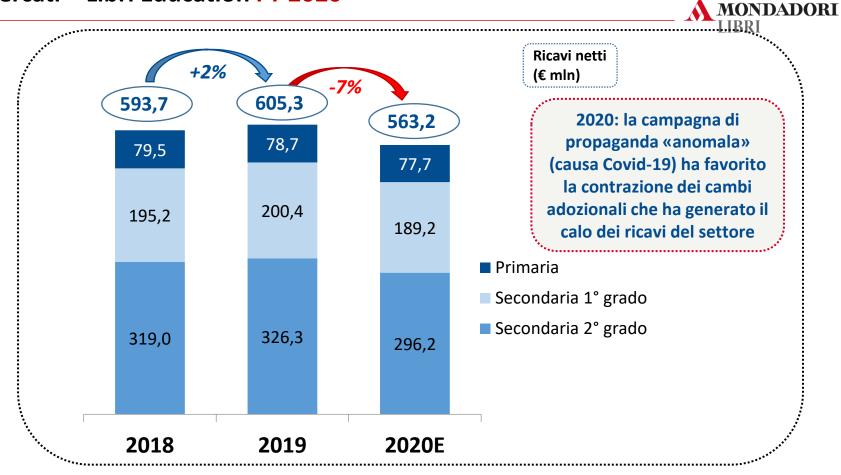
Posizione	Titolo	Autore	Editore
1	Fu sera e fu mattina	Follett Ken	MONDADORI
2	Cambiare l'acqua ai fiori	Perrin Valérie	E/O
3	L' enigma della camera 622	Dicker Joël	LA NAVE DI TESEO
4	Il colibrì	Veronesi Sandro	LA NAVE DI TESEO
5	Riccardino	Camilleri Andrea	SELLERIO EDITORE PALERMO
6	Insieme in cucina. Divertirsi in cucina con le ricette di «Fatto in casa da Benedetta»	Rossi Benedetta	MONDADORI ELECTA
7	I leoni di Sicilia. La saga dei Florio	Auci Stefania	NORD
8	Le storie del mistero	Lyon Gamer	MAGAZZINI SALANI
9	Come un respiro	Ozpetek Ferzan	MONDADORI
10	La misura del tempo	Carofiglio Gianrico	EINAUDI
11	Perché l'Italia amò Mussolini (e come è sopravvissuta alla dittatura del virus)	Vespa Bruno	MONDADORI
12	M. L'uomo della provvidenza	Scurati Antonio	BOMPIANI
13	Ah l'amore l'amore	Manzini Antonio	SELLERIO EDITORE PALERMO
14	In cucina con voi! Tutte le nuove ricette di «Fatto in casa da Benedetta»	Rossi Benedetta	MONDADORI ELECTA
15	Io sono l'abisso	Carrisi Donato	LONGANESI
16	A riveder le stelle. Dante, il poeta che inventò	Cazzullo Aldo	MONDADORI
17	II falco	Casati Modignani Sveva	SPERLING & KUPFER
18	Sfida il Signor S con Luì e Sofì. Il fantalibro dei Me contro Te	Me contro Te	MONDADORI ELECTA
19	Una terra promessa	Obama Barack	GARZANTI
20	Le fantafiabe di Luì e Sofì	Me contro Te	MONDADORI ELECTA

Mercati – Libri Trade Update Gennaio-Febbraio 2021





Mercati – Libri Education FY 2020



Mercati – Quote di mercato FY 2020



Ouota di mercato – Trade

GRUPPO MONDADORI

@MS **G**GIUNTI 46.1% editori

GRUPPO M MONDADORI Hardcover 20,2% **Paperback** 56.1%

Ouota di mercato - Education

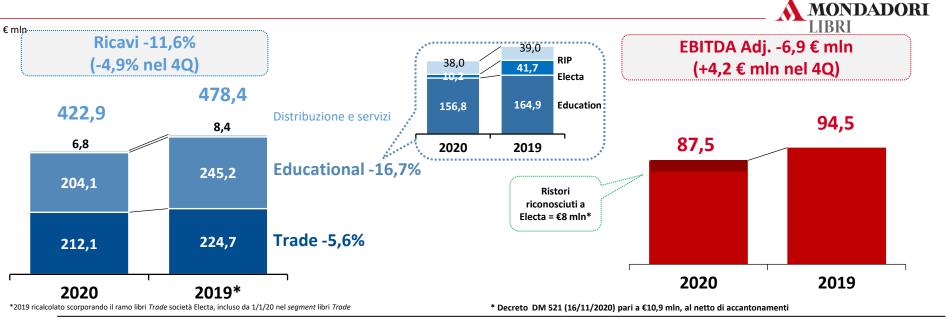


2020

2019



Business FY20 – Libri



RICAVI

- Trade: -5,6% yoy, per effetto del crescente peso del canale e-commerce
- E-book in crescita del +27% per effetto dell'accresciuta penetrazione durante il lock-down (e-book e audio book = 7,8% del totale)
- Educational: -16,7% yoy principalmente derivante dalle chiusure dei musei e dei siti archeologici in concessione per l'emergenza Covid-19 (-31,5€ mln); ricavi Scolastica -4,9% yoy, performance lievemente migliore del mercato di riferimento

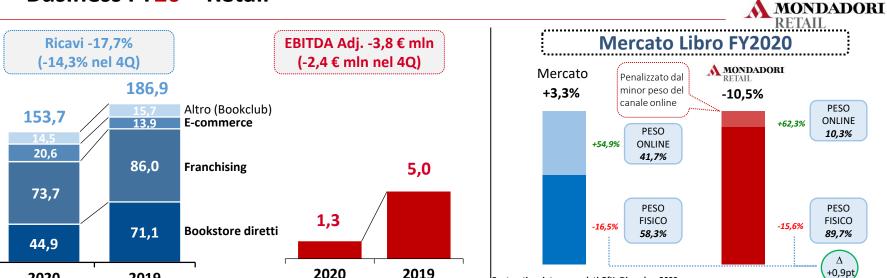
EBITDA Adj.

- EBITDA adjusted pari a 87,5€ mln in calo principalmente a causa della contrazione delle attività museali, solo parzialmente compensata dai ristori ottenuti
- EBITDA margin % sostanzialmente stabile ≈20%



Business FY20 – Retail

2019



RICAVI

2020

€ mln

- **Libro**: contrazione del 12,9% a causa del forte impatto dei provvedimenti restrittivi anti-Covid19 di chiusura:
 - di tutte le librerie dal 12 marzo a fine aprile
 - dei PdV nei centri commerciali nei WE e nei giorni festivi e prefestivi nel 4Q); nel 4Q -0,6% yoy
- Extra-Libro: in calo anche per strategia di focalizzazione sul Libro
- Maggiore vitalità del Franchising (-14,3%) rispetto ai pdv diretti (-37%) e forte crescita della piattaforma online (+47,7%)

EBITDA Adj.

EBITDA adjusted in contrazione contenuta rispetto al calo dei ricavi grazie ad efficaci azioni di contenimento costi, rinnovamento della rete dei negozi fisici e revisione strutturale di organizzazione e processi

Network dei Punti di Vendita: continua attività di razionalizzazione

Fonte: stima interna su dati GfK. Dicembre 2020

PESO

ONLINE

10.3%

PESO

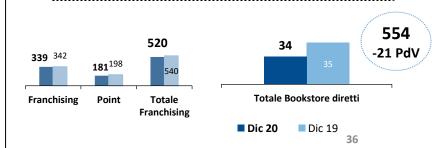
FISICO

89,7%

+0,9pt

+62.3%

-15.6%







The Social Multimedia Company



Business FY20 – Media







Leader in 5 verticali

Lettori

Unique Audience

TV



2,2 mln

3,9 mln

Food



0,8 mln

25,7 mln

Femminili / Lifestyle







1,2 mln

12,8 mln

Health & Wellness





15,5 mln

Tech & Science

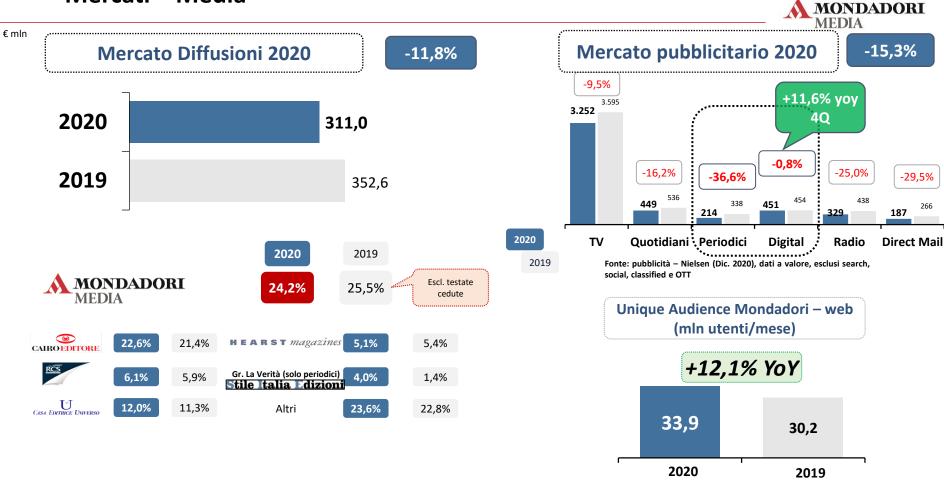




3,2 mln

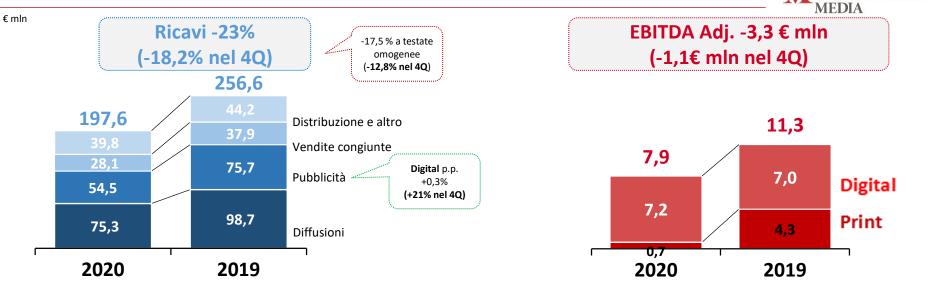
8,9 mln

Mercati – Media



Business FY20 – Media





RICAVI

- Ricavi pubblicitari: a p.p. dinamica del segmento digital (+0,3% FY; +21% nel 4Q) non compensa il forte arretramento del print (-41%) causa Covid-19: nel complesso ≈ -23% yoy; peso ricavi pubblicitari digital: ≈57%.
- Ricavi diffusionali: ≈-24% yoy, performance influenzata dall'impatto Covid-19 e, in misura minore, dalla cessione delle 5 testate; a pari perimetro, contrazione -14% yoy
- Ricavi vendite congiunte: -26% (-24% p.p.), anche per ridotta disponibilità dei prodotti DVD e CD
- Distribuzione e altri in contrazione: ≈-10%

EBITDA Adj.

- EBITDA adj. a €7,9 mln in calo di soli 3,3 mln, nonostante la flessione dei ricavi per effetto di efficaci misure di contenimento dei costi operativi (marginalità % stabile)
- EBITDA adj. digital in crescita a €7,2 mln (nel 4Q20 +1 mln vs 4Q19) e redditività > 22%





Mercati/Offerta

Obiettivi economici

LIBRI TRADE

- Proseguimento performance positiva del mercato
- Incremento della quota di mercato grazie ad un piano editoriale competitivo

EDUCATION

Mercato in crescita grazie all'attesa dei maggiori cambi adozionali

MUSEALE

Settore in contenuta ripresa grazie ad una attenuazione dei vincoli alle attività di gestione delle mostre ed all'accesso ai siti museali

RETAIL

- Ripresa dei ricavi del settore grazie al dinamismo del mercato del Libro
- Proseguimento della semplificazione dell'offerta, della **focalizzazione sul Libro** e della **razionalizzazione dei punti vendita**

MEDIA

Ripresa del mercato pubblicitario print e digital

- Redditività % marginalmente inferiore vs 2020 per effetto del «rimbalzo» di costi operativi
- Ricavi in crescita grazie alla dinamica del mercato
- Conferma dei livelli di redditività % conseguiti nel 2020 e negli esercizi precedenti al Covid-19
- Ricavi e margine in lieve crescita (al netto dei ristori 2020)
- Nonostante il miglioramento della performance la redditività rimane inferiore ai livelli pre Covid-19
- Significativo incremento di redditività in tutti i canali grazie alla revisione di organizzazione e processi e alla chiusura dei punti di vendita marginali o non performanti
- Redditività % stabile grazie al continuo rafforzamento nel digitale e agli interventi di cost-cutting nonostante ricavi in lieve contrazione





GUIDANCE 2021 (perimetro attuale)

RICAVI

EBITDA Adj.

Utile Netto

Cash Flow Ordinario

PFN*

Crescita low single digit vs FY20

Margine 11-12%

(~ stabile vs FY 20
al netto dei ristori di Electa)

Forte crescita (anche per effetti «one-off»)

€40-45 milioni

FY2020 impairment = €26,5 mln

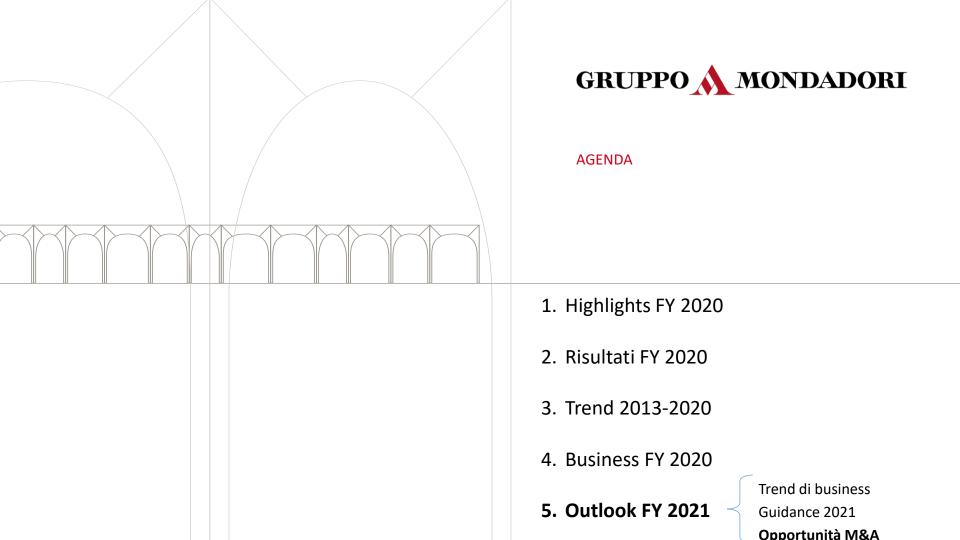
Possibile ricorso all'affrancamento fiscale attivi immateriali

Positiva (cassa) escl. IFRS16

Sviluppo M&A

Condizioni per il ritorno al dividendo

*Incluso effetto IFRS16: PFN/EBITDA Adj. < 0,8x (da 1,0x FY20)



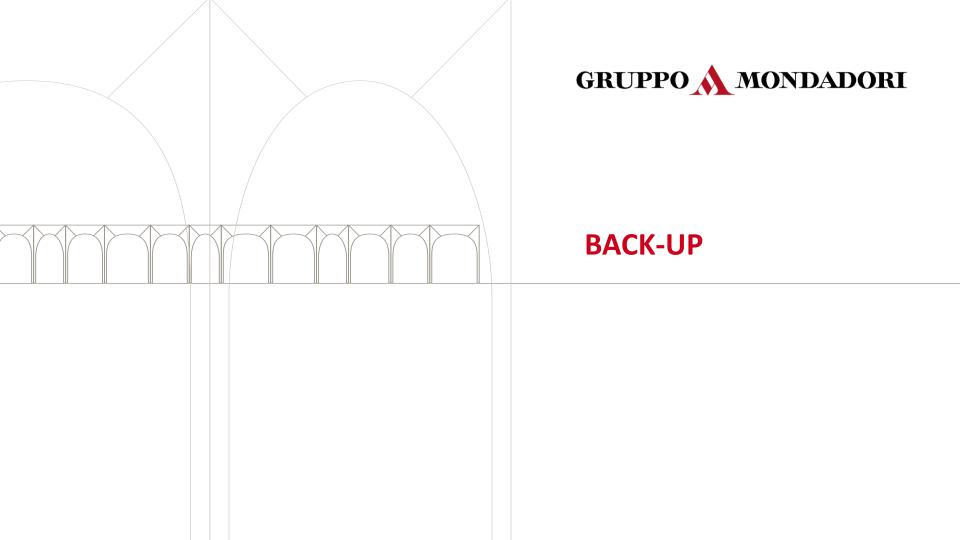


Strategia di consolidamento e crescita del core business, anche attraverso operazioni straordinarie

- Convinto perseguimento di opportunità di M&A con focus sui segmenti:
 - core business Libri (Trade e Scolastica) e Digitale
 - nuovi segmenti del settore editoriale Libri o adiacenti ad esso
- Anche con una disciplina finanziaria che mantenga il Leverage < 2,0/2,5x (escl. IFRS16)*

M&A Headroom: € 200-250 mln

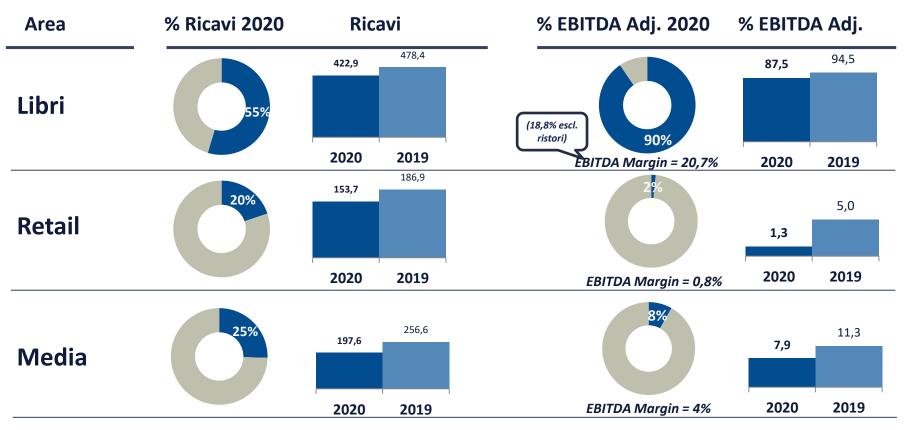




FY 2020 Highlights - Snapshot delle Aree di Business







Conto Economico FY20



€ milioni	FY 202	20	FY 201	9	Var. %
RICAVI	744,0		884,9		(15,9%)
COSTO INDUSTRIALE DEL PRODOTTO	225,3	30,3%	279,4	31,6%	(19,4%)
COSTI VARIABILI DI PRODOTTO	112,7	15,1%	115,5	13,1%	(2,5%)
ALTRI COSTI VARIABILI	144,9	19,5%	168,8	19,1%	(14,2%)
COSTI DI STRUTTURA	49,7	6,7%	60,1	6,8%	(17,3%)
EXTENDED LABOUR COST	131,3	17,6%	153,2	17,3%	(14,3%)
ALTRI ONERI E (PROVENTI)	(18,0)	(2,4%)	(2,6)	(0,3%)	n.s.
EBITDA ADJUSTED	98,1	13,2%	110,4	12,5%	(11,2%)
RISTRUTTURAZIONI	8,9	1,2%	6,4	0,7%	39,0%
ONERI E (PROVENTI) STRAORDINARI	4,6	0,6%	1,1	0,1%	299,9%
EBITDA	84,6	11,4%	102,9	11,6%	(17,7%)
AMMORTAMENTI	26,8	3,6%	22,4	2,5%	19,9%
IMPAIRMENT E SVALUTAZIONI	28,6	3,8%	3,6	0,4%	n.s.
AMMORTAMENTI IFRS16	14,4	1,9%	14,6	1,7%	(1,6%)
EBIT	14,8	2,0%	62,3	7,0%	(76,2%)
ONERI E (PROVENTI) FINANZIARI	4,1	0,5%	2,2	0,2%	87,6%
ONERI FINANZIARI IFRS16	2,5	0,3%	2,4	0,3%	5,2%
ONERI E (PROVENTI) FINANZIARI DA VALUTAZIONE TITOLI	(0,6)	(0,1%)	(1,0)	(0,1%)	n.s.
ONERI E (PROVENTI) DA PARTECIPAZIONI	7,3	1,0%	8,1	0,9%	(10,7%)
EBT	1,5	0,2%	50,6	5,7%	(96,9%)
ONERI E (PROVENTI) FISCALI	(3,0)	(0,4%)	18,6	2,1%	n.s.
RISULTATO ATTIVITA' IN CONTINUITA'	4,5	0,6%	32,0	3,6%	(85,9%)
RISULTATO ATTIVITA' DISMESSE O IN DISMISSIONE	0,0	0,0%	2,6	0,3%	(100,0%)
RISULTATO NETTO DELL'ESERCIZIO (GRUPPO E TERZI)	4,5	0,6%	29,4	3,3%	(84,7%)
MINORITIES	0,0	0,0%	1,2	0,1%	(99,9%)
RISULTATO NETTO DEL GRUPPO	4,5	0,6%	28,2	3,2%	(84,0%)

-14% a pari perimetro

Include impairment di alcuni brand Media (-26,5€ mln)

Patent Box per €5,5 mln

Conto Economico 4Q20



€ milioni	Q4 202	20	Q4 201	.9	Var. %
RICAVI	202,1		225,9		(10,6%)
COSTO INDUSTRIALE DEL PRODOTTO	65,8	32,5%	74,0	32,8%	(11,2%)
COSTI VARIABILI DI PRODOTTO	40,3	19,9%	29,3	13,0%	37,5%
ALTRI COSTI VARIABILI	39,5	19,5%	41,0	18,2%	(3,7%)
COSTI DI STRUTTURA	13,9	6,9%	18,3	8,1%	(24,3%)
EXTENDED LABOUR COST	33,0	16,3%	38,5	17,0%	(14,1%)
ALTRI ONERI E (PROVENTI)	(17,5)	(8,6%)	(2,2)	(1,0%)	n.s.
EBITDA ADJUSTED	27,1	13,4%	27,0	12,0%	0,3%
RISTRUTTURAZIONI	6,2	3,1%	3,4	1,5%	80,7%
ONERI E (PROVENTI) STRAORDINARI	1,4	0,7%	(0,9)	(0,4%)	n.s.
EBITDA	19,5	9,7%	24,5	10,8%	(20,3%)
AMMORTAMENTI	7,2	3,6%	5,6	2,5%	30,3%
IMPAIRMENT E ALTRE SVALUTAZIONI	22,8	11,3%	3,3	1,5%	n.s.
AMMORTAMENTI IFRS16	3,6	1,8%	3,5	1,6%	2,1%
EBIT	(14,1)	(7,0%)	12,2	5,4%	n.s.
ONERI E (PROVENTI) FINANZIARI	0,9	0,4%	1,5	0,7%	(42,5%)
ONERI FINANZIARI IFRS16	0,6	0,3%	0,6	0,3%	(7,1%)
ONERI E (PROVENTI) FINANZIARI DA VALUTAZIONE TITOLI	0,3	0,1%	(2,0)	(0,9%)	n.s.
ONERI E (PROVENTI) DA PARTECIPAZIONI	2,1	1,1%	2,8	1,2%	(24,3%)
EBT	(18,0)	(8,9%)	9,2	4,1%	n.s.
ONERI E (PROVENTI) FISCALI	(4,5)	(2,2%)	2,6	1,1%	n.s.
RISULTATO ATTIVITA' IN CONTINUITA'	(13,5)	(6,7%)	6,6	2,9%	n.s.
RISULTATO ATTIVITA' DISMESSE O IN DISMISSIONE	0,0	0,0%	1,5	0,7%	n.s.
RISULTATO NETTO DELL'ESERCIZIO (GRUPPO E TERZI)	(13,5)	(6,7%)	5,1	2,3%	n.s.
MINORITIES	0,0	0,0%	(0,0)	(0,0%)	n.s.
RISULTATO NETTO DEL GRUPPO	(13,5)	(6,7%)	5,1	2,3%	n.s.

-9% a pari perimetro

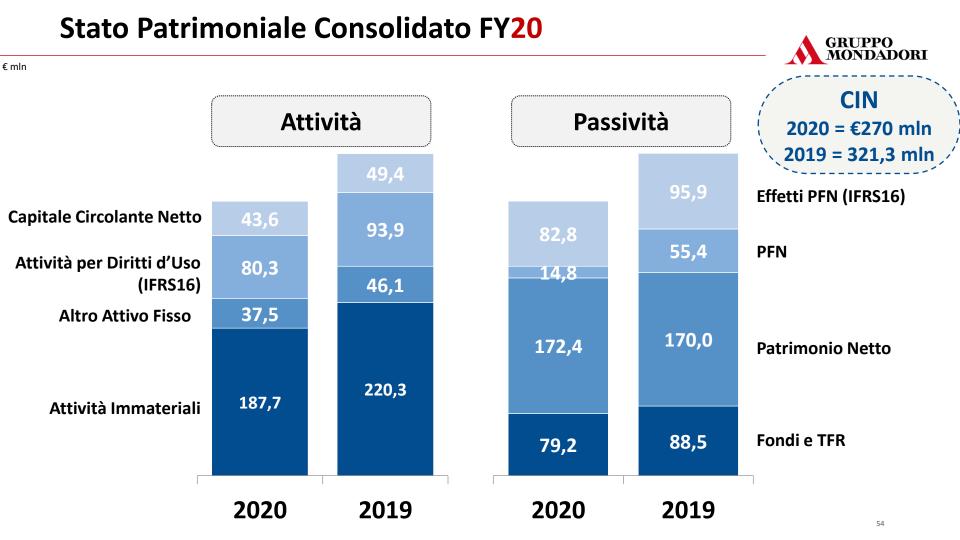
Include impairment di alcuni brand Media (-20,7 € mln)

Ricavi e EBITDA Adjusted per Area di Business 4Q-FY 20

: mln								ONDADORI
		4Q 20	4Q 19	Var. %	FY 20	FY 19	Var. %	\
	Libri	106,8	112,4	(4,9%)	422,9	478,4	(11,6%)	
Ξ	Retail	51,7	60,3	(14,3%)	153,7	186,9	(17,7%)	
Ricavi	Media	53,5	65,4	(18,2%)	197,6	256,6	(23,0%)	-17% omogeneo
. <u>S</u>	Corporate & Shared Services	11,9	9,8	-13 + 21,3% omog		38,5	+17,1%	
	Intercompany	(21,9)	(22,0)	n.s.	(75,4)	(75,6)	n.s.	
	Totale	202,1	225,9	(10,6%)	744,0	884,9	(15,9%)	-14% omogeneo
	-9% omogeneo							
 		4Q 20	4Q 19	Var.	FY 20	FY 19	Var.	\
ρ	Libri	20,1	15,9		87,5	94,5	(6,9)	
7	Retail	1,8	4,2		1,3	5,0	(3,8)	
7	Media	4,7	5,8		7,9	11,3	(3,3)	
	Corporate & Shared Services	(0,2)	0,1		(0,6)	(0,4)	(0,2)	
EBITDA Adj	Intercompany	0,7	1,0		1,9	0,1	1,9	Effetto magazzino intercompany*
	Totale	27,1	27,0		98,1	110,4	(12,3)	53

^{*} Rilascio margine a fronte di riduzione magazzino intercompany

▲ GRUPPO



Stato Patrimoniale FY20



€ milioni	FY 2020	FY 2019	Var. %
CREDITI COMMERCIALI	192,1	222,7	(13,7%)
RIMANENZE	111,5	120,8	(7,7%)
DEBITI COMMERCIALI	238,2	273,3	(12,9%)
ALTRE ATTIVITA' (PASSIVITA')	(21,8)	(20,7)	n.s.
CAPITALE CIRCOLANTE NETTO	43,6	49,4	(11,7%)
ATTIVITA' IMMATERIALI	187,7	220,3	(14,8%)
ATTIVITA' MATERIALI	17,0	17,9	(5,5%)
PARTECIPAZIONI	20,6	28,1	(26,8%)
ATTIVO FISSO NETTO SENZA DIRITTI D'USO IFRS 16	225,3	266,4	(15,4%)
ATTIVITA' PER DIRITTI D'USO IFRS16	80,3	93,9	(14,6%)
ATTIVO FISSO NETTO CON DIRITTI D'USO IFRS16	305,5	360,4	(15,2%)
FONDI RISCHI	46,4	55,1	(15,7%)
INDENNITA' FINE RAPPORTO	32,8	33,4	(1,8%)
FONDI	79,2	88,5	(10,5%)
CAPITALE INVESTITO NETTO	270,0	321,3	(16,0%)
CAPITALE SOCIALE	68,0	68,0	0,0%
RISERVE	99,9	73,9	35,3%
UTILE (PERDITA) D'ESERCIZIO	4,5	28,2	(84,0%)
PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO	172,4	170,0	1,4%
PATRIMONIO NETTO DI TERZI	0,0	0,0	n.s.
PATRIMONIO NETTO	172,4	170,0	1,4%
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA ESCLUSO IFRS16	14,8	55,4	(73,3%)
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA IFRS16	82,8	95,9	(13,6%)
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA	97,6	151,3	(35,5%)
FONTI	270,0	321,3	(16,0%)

Include amm.to TV Sorrisi e Canzoni (-3,5 € mln) e impairment di alcuni brand Media (-26,5 € mln)

Cash Flow FY20



€ milioni	FY 2020	FY 2019
PFN INIZIALE INCLUSO IFRS16	(151,3)	(255,9)
PASSIVITA' FINANZIARIE APPLICAZIONE IFRS16	(95,9)	(108,7)
PFN INIZIALE ESCLUSO IFRS16	(55,4)	(147,2)
EBITDA ADJUSTED (ESCLUSO IFRS16)	82,4	94,5
CCN E FONDI	1,2	(5,4)
CAPEX ESCLUSO IFRS16	(21,8)	(18,4)
CASH FLOW OPERATIVO	61,9	70,8
PROVENTI E (ONERI) FINANZIARI ESCLUSO IFRS16	(3,7)	(1,6)
IMPOSTE	(6,9)	(20,7)
CASH FLOW ORDINARIO ATTIVITA' IN CONTINUITA'	51,2	48,4
CF ORDINARIO ATTIVITA' DISMESSE O IN DISMISSIONE	0,0	1,8
CASH FLOW ORDINARIO	51,2	50,3
RISTRUTTURAZIONI	(5,2)	(5,4)
AUMENTO CAPITALE/DIVIDENDI TERZI E COLLEGATE	(1,1)	(7,4)
ACQUISIZIONI/DISMISSIONI	(0,5)	58,4
ALTRO	(3,7)	(1,1)
CF STRAORDINARIO ATTIVITA' DISMESSE O IN DISMISSIONE	0,0	(3,0)
CASH FLOW STRAORDINARIO	(10,5)	41,5
CASH FLOW TOTALE	40,7	91,8
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA ESCLUSO IFRS16	(14,8)	(55,4)
EFFETTI IFRS16 DEL PERIODO	13,0	12,8
POSIZIONE FINANZIARIA NETTA FINALE	(97,6)	(151,3)

Glossario



•	EBITDA	il risultato netto del periodo prima delle imposte sul reddito, degli altri proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni		
•	EBITDA adjusted	 è rappresentato dall'EBITDA come sopra identificato escludendo oneri e proventi di natura non ordinaria quali proventi ed oneri derivanti da operazioni di ristrutturazione, riorganizzazione e di business combination; proventi ed oneri non direttamente riferiti allo svolgimento ordinario del business chiaramente identificati; oltre ad eventuali proventi ed oneri derivanti da eventi ed operazioni significative non ricorrenti come definiti dalla comunicazione Consob DEM6064293 del 28/07/2006 		
•	EBIT	risultato netto del periodo prima delle imposte sul reddito, degli altri proventi e oneri finanziari		
•	EBT	risultato netto del periodo prima delle imposte sul reddito		
•	Capitale investito netto	è pari alla somma algebrica di Capitale Fisso, che include le attività non correnti e le passività non correnti (con l'esclusione delle passività finanziarie non correnti incluse nella Posizione Finanziaria netta) e del Capitale Circolante netto, che include le attività correnti (con l'esclusione delle Disponibilità liquide e mezzi equivalenti e delle Attività finanziarie correnti incluse nella Posizione finanziaria netta), e le passività correnti (con l'esclusione delle passività finanziarie correnti incluse nella Posizione finanziaria netta)		
•	Cashflow operativo	rappresenta l'EBITDA rettificato, come sopra definito, più o meno la riduzione/(incremento) del capitale circolante nel periodo, meno le spese in conto capitale (CAPEX/Investimenti)		
•	Cashflow ordinario	rappresentato dal cashflow operativo come sopra definito al netto degli oneri finanziari e delle imposte corrisposte nel periodo e dei proventi/oneri da partecipazione in società collegate		
•	Cashflow ordinario LTM	è rappresentato dal cashflow ordinario dei dodici mesi precedenti		
•	Cashflow non ordinario	rappresenta i flussi finanziari generati/assorbiti da operazioni considerate non ordinarie quali ad esempio ristrutturazioni e riorganizzazioni aziendali, operazioni sul capitale ed acquisizioni/cessioni.		

Financial Reporting 2021

Martedì 27 Aprile 2021 Assemblea degli Azionisti per l'approvazione del progetto di bilancio e del bilancio consolidato al 31 dicembre 2020 Giovedì 13 Maggio 2021 Risultati consolidati primo trimestre 2021 Giovedì 29 Luglio 2021 Risultati consolidati primo semestre 2021 Giovedì 11 Novembre 2021 Risultati consolidati terzo trimestre 2021



Mondadori Group IR (disponibile su Google Play e App Store)

twitter.com/mondadori

it.linkedin.com/company/mondadori

facebook.com/GruppoMondadori

Nicoletta Pinoia
Tel: +39 02 75422632
invrel@mondadori.it

Mondadori Group IR (disponibile su Google Play e App Store)

twitter.com/mondadori

it.linkedin.com/company/mondadori

instagram.com/gruppomondadori